

04

OTT
DIC
2024

Driven by
innovation >>>

Made in

PROJECTS, DEVELOPMENTS AND EVENTS FROM CIFA'S WORLD



Index



WE ARE DIGITAL

Register on
www.CIFA.com
to receive your digital copy!
Registrati su www.CIFA.com
per ricevere la tua copia digitale!

WE ARE SOCIAL



INFO

communication@CIFA.com

+39 02 990131

Via Stati Uniti d'America 26
20030 Senago (MI) - Italy



COVER STORY

Pillar 3: Ecosystem Approach

P. 04

CIFA UPDATE

Global Achievements and New Horizons:

CIFA Dealer Meetings

*Successi Globali e Nuove Prospettive:
i Dealer Meeting CIFA*

P. 06

Sustainability in Dutch jobsites, with K42E
and MK28E models

*Sostenibilità nei cantieri olandesi, con i modelli
K42E e MK28E*

P. 10

In the Final with the Magnum!

In Finale con il Magnum!

P. 14

Delegation from Hunan Province visiting CIFA:
dialogue on sustainability and innovation

*Delegazione della Provincia dell'Hunan in visita
a CIFA: dialogo su sostenibilità e innovazione*

P. 15



SUSTAINABILITY

Ocjo: a project that leaves its mark

Ocjo alla Sicurezza: un progetto che lascia il segno

P. 16



CIFA PEOPLE

CIFA at Politecnico di Milano: Innovation
and the Challenges of Advanced Design

*CIFA al Politecnico di Milano innovazione e sfide
di una progettazione avanzata*

P. 18

Purchasing Office: where strategy and vision
come together

Ufficio Acquisti: dove strategia e visione si uniscono

P. 20

WELCOME TO CIFA!

Benvenuti da CIFA!

P. 23





Intro

EN We've reached the final issue of this year, a year in which we've been deeply focused on an important journey: sustainability. Our commitment has been driven by the desire to make a meaningful impact, not only within our company, but also across the entire supply chain and the surrounding community. The cover of this issue symbolically represents the **third pillar of our sustainability plan, the "Ecosystem Approach"**: our dedication to the territory, where we play a key role both upstream, managing materials and resources through our supplier network, and downstream, providing machinery that operates on construction sites, impacting the environment. The concrete pump illustrated - symbol of CIFA - creates a sun that radiates energy across the ecosystem. In the same way, **our work can positively influence the supply chain, the territory, and people well-being.**

A 2024 focused on sustainability, therefore, moving forward with determination toward even more ambitious goals.



IT Siamo giunti all'ultimo numero di quest'anno, un anno che ci ha visti impegnati in un percorso di grande importanza: la sostenibilità. Il nostro impegno è stato guidato dalla volontà di fare la differenza non solo all'interno della nostra azienda, ma anche nell'intera filiera e nel territorio che ci circonda.

La cover di questo numero rappresenta simbolicamente il nostro **terzo pillo del piano di sostenibilità "Ecosystem Approach"**: l'impegno verso il territorio che ci vede protagonisti sia a monte, con la gestione dei materiali e delle risorse attraverso la rete di fornitori, che a valle, distribuendo macchine che lavorano nei cantieri e che producono impatto nell'ambiente circostante. La betonpompa illustrata, simbolo di CIFA, crea un sole che irradia energia sull'intero ecosistema. Alla stessa maniera **il nostro lavoro può influire positivamente sulla filiera, sul territorio e sul benessere collettivo.**

Un 2024 all'insegna della sostenibilità, quindi, che prosegue con determinazione verso traguardi ancora più ambiziosi.

A few words about the artist

Alessandra Bruni, aka Allissand, is a young Italian illustrator whose conceptual illustrations can condense an entire world in a single image. CIFA has chosen her to represent its own sustainability plan, overcoming the limits of words and figures.

Qualche parola sull'artista

Alessandra Bruni, aka Allissand, è una giovane illustratrice italiana le cui illustrazioni concettuali sanno racchiudere un intero mondo in una singola immagine. CIFA l'ha scelta per rappresentare il proprio piano di sostenibilità, superando i limiti che le parole e i numeri impongono.

2

3

Pillar 3: Ecosystem Approach



Concetta Leone
Head of Legal & Corporate Affairs in CIFA

EN In the previous issue of Made In, we explored the second of the three pillars of Sustainability, highlighting initiatives aimed at **improving the company's impact on its collaborators and employees**. Now, we move on to the third pillar: "Ecosystem Approach", focusing on activities designed to **enhance CIFA's impact on society and the local environment**. The cover image is dedicated to this theme.

We spoke with the **pillar leader, Concetta Leone** – Head of Legal & Corporate Affairs – to talk about the projects started by Davide Cipolla, Andrea Codari, Stefano Ferri, and Salvatore Menniti.

"Taking on the role of CIFA's Pillar Leader has been an exciting challenge from the very start. There was a clear goal from the beginning: to improve the company's impact on the local environment. This means not only ensuring sustainability across the supply chain, but also **building strong, productive relationships** with partners, reinforcing dialogue with suppliers and all stakeholders involved in the projects. It has been an ambitious journey with CIFA committed on multiple fronts.

The first critical step was **understanding where CIFA's suppliers stood on sustainability issues**. To achieve this, we conducted a structured survey that allowed us to map their sustainability levels across various areas required by regulatory standards and evaluate their commitment. The positive responses and interest demonstrated by the suppliers confirmed the strength of these relationships and encouraged the company to continue pursuing increasingly ambitious initiatives.

Among future projects is an **event dedicated entirely to suppliers, focusing on sustainability**. This initiative has two purposes: to reward the most virtuous suppliers and simultaneously raise

awareness across the network about the value of sustainability.

This theme closely ties in with the CIFA Academy, which has long **included a sustainability module alongside its courses** on safety and the use of our machines, offered to dealers and clients.

Another fundamental task is the **dialogue with schools and universities**. "Futuro Prossimo Sostenibile" project, in collaboration with Assolombarda, has provided CIFA with significant visibility and has been a **concrete example of its commitment to a more sustainable future**. The involvement of young people revealed an interesting aspect: sustainability is no longer a concept to learn but an intrinsic value for the new generations, who already possess a strong environmental awareness.

CIFA's commitment to sustainability extends beyond the industrial sector. The company has decided to make its machinery available for construction **projects with a strong social impact**. Careful selection of these projects is crucial to ensuring they have a tangible and positive effect on communities, reinforcing the company's dedication to social responsibility.

Lastly, **renewing relationships with longstanding partners** has been a stimulating challenge and an opportunity to strengthen and build a solid foundation for the future. Renewal means consolidating ties and creating new opportunities for mutual growth. CIFA's journey is a **concrete commitment to a more sustainable and interconnected future**. Through collaboration with suppliers, clients, schools, and partners, the company not only reinforces its position in the sector but also actively contributes to raising awareness and improving the local environment in which it operates."

IT Nel numero precedente di *Made in* abbiamo approfondito il secondo dei tre pillar della Sostenibilità, raccontando tutte quelle attività che hanno l'obiettivo di migliorare l'impatto aziendale nei confronti di collaboratori e dipendenti. Proseguiamo quindi con la descrizione del terzo pillar: "Ecosystem Approach", riguardante le attività con l'obiettivo di migliorare l'impatto di CIFA nei confronti della società intera e del territorio. L'immagine in copertina rappresenta proprio questo tema.

Abbiamo chiesto al capo-pillar Concetta Leone – Head of Legal & Corporate Affairs – di commentare la sua esperienza, per conoscere dall'interno i progetti che sono stati avviati dai responsabili Davide Cipolla, Andrea Codari, Stefano Ferri, Salvatore Menniti.

"Accettare l'incarico di Capo Pillar di CIFA è stata una sfida entusiasmante, sin dall'inizio. L'obiettivo primario è stato chiaro fin da subito: migliorare l'impatto dell'azienda sul territorio. Questo significa non solo garantire la sostenibilità in tutta la supply chain, ma anche costruire relazioni solide e produttive con i partner, rafforzando il dialogo con i fornitori e con tutte le parti coinvolte nei progetti. Un viaggio ambizioso che ha visto CIFA impegnata su più fronti.

Un primo passo fondamentale è stato comprendere la posizione dei fornitori CIFA nei confronti dei temi sostenibili. Per farlo, è stato somministrato un questionario strutturato che ha permesso di mappare il loro livello di sostenibilità nei vari ambiti richiesti dalle normative di riferimento e valutare l'impegno di questi partner. La risposta positiva e l'interesse dimostrato dai fornitori hanno confermato la solidità delle relazioni e incoraggiato l'azienda a continuare a puntare su iniziative sempre più ambiziose.

Tra i progetti futuri c'è un evento dedicato interamente ai fornitori, con un focus sulla sostenibilità. L'iniziativa

avrà un duplice scopo: premiare i fornitori più virtuosi e, al contempo, sensibilizzare l'intera rete sul valore della sostenibilità.

Questo tema si collega con la CIFA Academy, che già da tempo ha implementato con un modulo sulla sostenibilità i corsi storici sulla sicurezza e sull'utilizzo delle nostre macchine che eroghiamo ai dealer e clienti.

Un altro pilastro fondamentale è il coinvolgimento delle scuole e delle università. Il progetto "Futuro Prossimo Sostenibile", in collaborazione con Assolombarda, ha offerto a CIFA una grande visibilità e ha rappresentato un esempio concreto del suo impegno verso un futuro più sostenibile. Il dialogo con i giovani ha rivelato un aspetto interessante: la sostenibilità non è più un concetto da apprendere, ma un valore intrinseco per le nuove generazioni, che hanno già sviluppato una forte consapevolezza ambientale.

L'impegno di CIFA per la sostenibilità non si limita al settore industriale. L'azienda ha deciso di mettere a disposizione le proprie macchine per progetti di costruzione con un forte impatto sociale. La selezione accurata dei progetti è cruciale per assicurare che abbiano un impatto reale e positivo sulle comunità, rafforzando l'impegno dell'azienda verso la responsabilità sociale.

Infine, il rinnovo delle relazioni con i partner storici ha rappresentato una sfida stimolante, ma anche un'opportunità per rafforzare e costruire una base solida per il futuro. Rinnovare significa consolidare legami e creare nuove possibilità di crescita reciproca. Il percorso intrapreso da CIFA è un impegno concreto verso un futuro più sostenibile e interconnesso. Attraverso la collaborazione con fornitori, clienti, scuole e partner, l'azienda non solo rafforza la sua posizione nel settore, ma contribuisce attivamente a sensibilizzare e migliorare il territorio in cui opera".



Students of Levi Institute (Milan) visiting CIFA |
Studenti dell'Istituto Levi di Bollate (MI) in CIFA.

4

5

TAKING ON THE ROLE OF CIFA'S PILLAR LEADER HAS BEEN AN EXCITING CHALLENGE FROM THE VERY START. THERE WAS A CLEAR GOAL FROM THE BEGINNING: TO IMPROVE THE COMPANY'S IMPACT ON THE LOCAL ENVIRONMENT.

Accettare l'incarico di Capo Pillar di CIFA è stata una sfida entusiasmante, sin dall'inizio. L'obiettivo primario è stato chiaro fin da subito: migliorare l'impatto dell'azienda sul territorio.



Global Achievements and New Horizons: CIFA Dealer Meetings

Successi Globali e Nuove Prospettive: i Dealer Meeting CIFA



Ribbon cutting to inaugurate the new CIFA Middle East headquarters |
Taglio del nastro per inaugurare la nuova sede CIFA Middle East

EN Autumn is always a particularly intense season for CIFA, with events dedicated to our dealers from all over the world.

DEALER MEETING EUROPE: 21-22 OCTOBER

This year's European Dealer Meeting took place in the awesome setting of Lake Garda in Italy - at a hotel located in a natural park of over 70,000 m² - and placed the focus on sharing what has been done in the last ten years by CIFA and its dealers, discovering the path that has allowed the products and brand to achieve a premium positioning. This result was possible thanks to the professional contribution of employees and dealers and encouraged collective growth.

The dealers had the opportunity to listen to the latest trends in the sector, discovering the innovations we will show at Bauma and discussing strategies to increasingly improve their impact on the market.

One of the most exciting moments was during the evening: the award ceremony and distribution of the Dealer Awards. Before the dinner, CIFA rewarded the work of some dealers who stood out for their commitment, innovation and performance. The awards were awarded to: REFRESH (Italy) for the title of *Best Performing Dealer*, KARPATIA (Romania) as *Best Aftersales Dealer*, and TARCO (Poland) as *Marketing Wizard*.

The second day was at CIFA's Castiglione delle Stiviere factory, the center of the production of concrete mixers and pump-mixers.



Winners of the Dealer Awards Europe: KARPATIA (left), REFRESH (centre), TARCO (right) | Vincitori dei Dealer Awards Europa: KARPATIA (a sinistra), REFRESH (in centro), TARCO (a destra).

DEALER MEETING AMESA: 25-27 NOVEMBER

The AMESA Dealer Meeting was, like every year, an important occasion to meet our dealers from Africa, the Middle East and South Asia, exchanging reflections on the past year and setting new goals for the one that is beginning. The meeting took place in Dubai.

Here, after the speakers' interventions on the market trend and the improvements achieved in recent years, two dealers were awarded: MOTTO AFRICA (Africa and Turkey) as *Best Sales Performing Dealer* and EIM (Egypt) as *Best Breakthrough Dealer*. The event continued with a Gala Dinner at the Armani Hotel Restaurant, in the evocative setting of the Burj Khalifa.

The following day was particularly special, as it saw the celebration of a milestone: the official opening of the new office in Dubai, home of CIFA Middle East, with a ceremony and ribbon cutting. An important step to be even closer to our dealers in this strategic region.

A sincere thank you to everyone who participated and contributed to making these days truly special!



AMESA Dealer Awards Winners: MOTTO Africa, EIM | Vincitori dei Dealer Awards AMESA: MOTTO Africa (in alto), EIM (in basso).



6

7

AUTUMN IS ALWAYS A PARTICULARLY INTENSE SEASON FOR CIFA, WITH EVENTS DEDICATED TO OUR DEALERS FROM ALL OVER THE WORLD.

L'autunno è sempre una stagione particolarmente intensa per CIFA, con eventi dedicati ai nostri dealer da tutto il mondo.





IT L'autunno è sempre una stagione particolarmente intensa per CIFA, con eventi dedicati ai nostri dealer da tutto il mondo.

**DEALER MEETING EUROPA:
21-22 OTTOBRE**

Il Dealer Meeting Europa quest'anno si è svolto nella splendida cornice di Peschiera del Garda (VR) – in un hotel all'interno di un parco naturale di oltre 70.000 mq – e ha posto al centro la condivisione di quanto fatto negli ultimi dieci anni dall'Azienda e i suoi dealer, scoprendo il percorso che ha permesso ai prodotti e al brand CIFA di raggiungere un posizionamento premium. Questo risultato è stato possibile grazie al contributo professionale di dipendenti e dealer, e ha favorito a una crescita collettiva.

I dealer hanno avuto l'opportunità di ascoltare le ultime tendenze del settore, scoprendo le novità in vista di Bauma e discutendo le strategie per migliorare sempre di più l'impatto sul mercato. L'atmosfera dinamica ha favorito il confronto tra i partecipanti, stimolando la nascita di idee innovative per il futuro.

Uno dei momenti più emozionanti è stato durante la serata: la cerimonia di premiazione e distribuzione dei Dealer Awards. Prima della cena, CIFA ha premiato l'operato di alcuni dealer che si sono distinti per il loro impegno, innovazione e performance. I premi sono stati assegnati a: REFRESH (Italia) per il titolo di Best Performing Dealer, KARPATIA (Romania) come Best Aftersales Dealer, e TARCO (Polonia) come Marketing Wizard.

Il secondo giorno si è svolto presso lo stabilimento di Castiglione delle Stiviere (MN), centro nevralgico della produzione CIFA di betoniere e betonpompe.

**DEALER MEETING AMESA:
25-27 NOVEMBRE**

Il Dealer Meeting AMESA è stato, come ogni anno, un importante evento per incontrare i nostri dealer di Africa, Medio Oriente e South Asia, scambiandoci riflessioni sull'anno passato e fissando nuovi obiettivi per quello che ci attende. L'incontro si è svolto a Dubai. Sono stati premiati i dealer MOTTO AFRICA (Africa e Turchia) come Best Sales Performing Dealer ed EIM (Egitto) come Best Breakthrough Dealer. L'evento è proseguito con una cena di gala nella suggestiva cornice del Burj Khalifa.

Il giorno successivo è stato particolarmente speciale, in quanto ha visto la celebrazione di un traguardo per CIFA: l'inaugurazione ufficiale del nuovo ufficio a Dubai, sede di CIFA Middle East, con cerimonia e taglio del nastro. Un passo importante per essere ancora più vicini ai nostri dealer in questa regione strategica.

Un sincero grazie a tutti coloro che hanno partecipato e contribuito a rendere questi giorni davvero speciali!



**EVENTS DEDICATED
TO OUR DEALERS
FROM ALL OVER
THE WORLD.**

Eventi dedicati ai nostri dealer da tutto il mondo.



Davide Cipolla, CEO of CIFA



Spot of "Le Ali del Frassino", location of the Dealer Meeting Europe. I Scorcio de "Le Ali del Frassino", location del Dealer Meeting Europa.

Paolo Rivolo, Sales Director



Wajih Eit, Head of Area.



Cristiano Doni, Aftersales Director.



Salvatore Menniti, Europe Sales Director.



Marco Polastri, Sales Aftersales & Marketing Director.





Sustainability in Dutch jobsites, with K42E and MK28E models

*Sostenibilità nei cantieri olandesi,
con i modelli K42E e MK28E*





CIFA machines on Nijmegen jobsite |
Macchine CIFA nel cantiere di Nimega.

EN The Netherlands care about sustainability issues, as evidenced by our electric Energyga K42E and MK28E machines. In a jobsite in Katwijk (South Holland), the foundation for a new warehouse was completed with the help of the **K42E electric pump**. This machine perfectly **blends performance and sustainability**. K42E ran at full power pumping a total of **200 m³ of concrete**. Impressively, the entire operation was powered exclusively by electricity, minimizing environmental impact and deleting direct emissions.

But that's not all! Moving to the Nijmegen area, two construction sites and the concrete batching plant of customer **Terraq** were visited. In this case, the star of the show was the **MK28E electric truck mixer pump**, which demonstrated extraordinary efficiency and autonomy.

This is the **world's first electric mixer pump equipped with BEE** (Battery Electric Equipment) technology, allowing it to operate independently of the truck using a dedicated battery pack. Once the truck engine is turned off, the machine's drum rotation (7 m³), stabilization, boom movements (28 meters with the last two sections in carbon fiber), and concrete pumping are all powered electrically by the battery system.

During the site visits, the MK28E successfully emptied **three drums**, proving that it had sufficient autonomy to complete its tasks. Additionally, the

integrated generator recharged the battery by using the kinetic energy generated by the truck's diesel engine during transit. Thanks to this system, the machine recharged automatically between trips, ensuring **continuous operation and significant energy savings**.

One of the MK28E's key advantages is its ability to **operate in a fully electric mode** once it reaches the construction site. After turning off the diesel engine, the concrete pump can perform all operational functions, including boom movements, without producing disruptive noise. This greatly enhances comfort on the job site and significantly reduces acoustic impact—an essential feature in urban or residential settings.

The floor is given to the operator! "It's a machine that perfectly adapts to the needs of modern jobsites, combining power, sustainability, and operational autonomy" the operator stated, noting an impressive **50% fuel savings** as one of the machine's key benefits.

Experiences like those in Katwijk and Nijmegen demonstrate how adopting advanced electric technologies can **transform construction sites into more efficient and environmentally friendly environments**. Models like the **K42E** and **MK28E** represent the future of the industry, offering practical solutions to environmental challenges without compromising performance.

This awareness has driven **the development of the Energy range for over a decade**, initiating a journey of Corporate Social Responsibility with a comprehensive 360-degree approach.

In November, CIFA participated in the **Ecomondo trade fair in Rimini**, showcasing the MK28E. On this occasion, Marco Polastri, Sales, Aftersales & Marketing Director, stated: "The heavy construction vehicle sector is undergoing a transformation, driven by the **demand for sustainable solutions** and the need to **reduce environmental impact**. In the concrete sector, **CIFA is leading the green transition with innovations like the electric MK28E Magnum**, which combines sustainability and efficiency. The company reaffirms its commitment to **being a key player in this change** through daily choices for products and the environment".



Electric Magnum MK28E exhibited at CIFA's booth for Ecomondo fair | Il Magnum elettrico MK28E esposto allo stand di CIFA per la fiera Ecomondo.



IT I Paesi Bassi si conferma un territorio attento alle istanze sostenibili, ne è una prova il lavoro delle nostre macchine elettriche Energya K42E e MK28E. In un cantiere di Katwijk (Olanda meridionale) il basamento per un nuovo capannone è stato completato con l'impiego della pompa elettrica K42E, una macchina che rappresenta la perfetta sintesi tra prestazioni e sostenibilità. La K42E ha operato a piena potenza riuscendo a pompare ben **200 m³ di calcestruzzo** totalmente in elettrico, riducendo al minimo l'impatto ambientale e abbattendo le emissioni dirette.

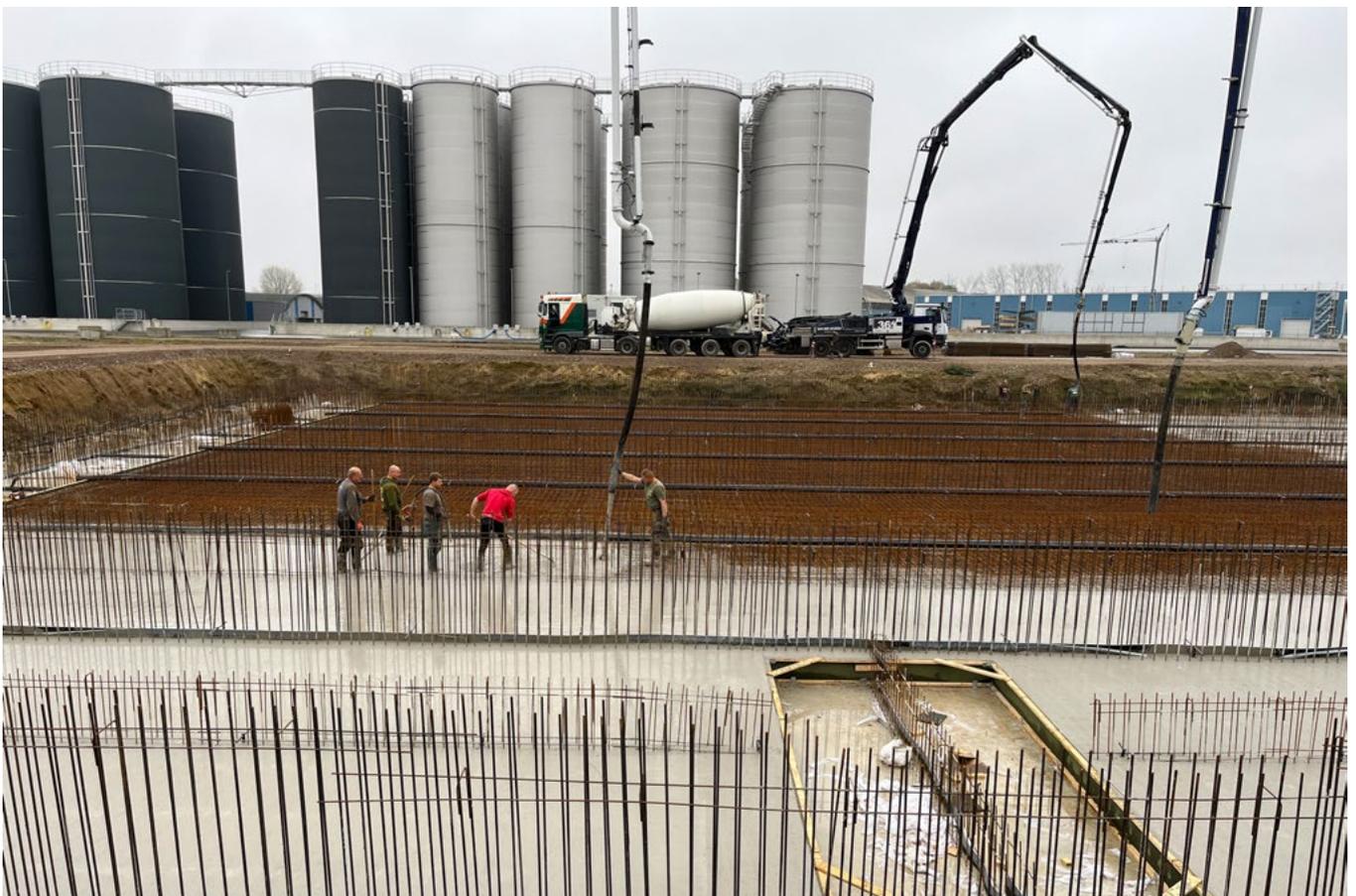
Ma non ci si è fermati qui! Spostandosi nella zona di Nimega è stato possibile visitare ben due cantieri e l'impianto di betonaggio del cliente Terraq. In questo caso la protagonista indiscussa è stata la betonpompa elettrica MK28E, che ha mostrato la sua straordinaria efficienza e autonomia.

Parliamo della prima betonpompa elettrica al mondo dotata di tecnologia BEE (Battery Electric Equipment) che permette di funzionare in elettrico in maniera autonoma dal camion,

grazie al pacco batterie dedicato, di ultima generazione. Una volta spento il camion, la rotazione del tamburo (7 m³), la stabilizzazione della macchina, i movimenti del braccio (28 m con le ultime due sezioni in carbonio) e il pompaggio del calcestruzzo sono gestite elettricamente il tutto alimentato dalle batterie.

Nel tempo della visita ai cantieri la MK28E ha svuotato tre tamburi, dimostrando di avere autonomia sufficiente al completamento della missione. Inoltre, il generatore integrato ha ricaricato la batteria utilizzando l'energia cinetica generata dal motore diesel del camion durante gli spostamenti. Grazie a questo sistema, la macchina si è ricaricata automaticamente tra un viaggio e l'altro, garantendo continuità operativa e un notevole risparmio energetico.

Un punto di forza di macchinari come la MK28E è la possibilità di operare in modalità completamente elettrica una volta raggiunto il cantiere. Dopo aver spento il motore diesel, la betonpompa aziona il braccio e tutte le funzioni operative senza produrre rumori molesti, migliorando significativamente il comfort



CIFA machines on Katwijk jobsite |
Macchine CIFA nel cantiere di Katwijk.



12

sul luogo di lavoro e riducendo l'impatto acustico, un aspetto fondamentale in contesti urbani o residenziali.

Parola di operatore!

"È una macchina che si adatta perfettamente alle esigenze del cantiere moderno, combinando potenza, sostenibilità e autonomia operativa" ha dichiarato l'operatore, aggiungendo tra i plus dell'utilizzo della macchina il risparmio del 50% di carburante.

Esperienze come quelle di Katwijk e Nimega provano come l'adozione di tecnologie elettriche avanzate possa trasformare i cantieri in ambienti più efficienti e rispettosi del benessere di territorio e persone. Modelli come la K42E e la MK28E rappresentano il futuro del settore, offrendo una soluzione concreta per affrontare le sfide ambientali senza compromettere le prestazioni.

Questa consapevolezza ha guidato l'avvio e lo sviluppo della gamma Energya oltre un decennio fa, dando il via a un percorso di Corporate Social Responsibility con un approccio a 360 gradi.

A novembre CIFA ha infatti presenziato alla fiera Ecomondo di Rimini, esponendo proprio la MK28E. In questa occasione Marco Polastri, Sales, Aftersales & Marketing Director, ha affermato: "Il settore dei mezzi pesanti da cantiere è in trasformazione, spinto dalla domanda di soluzioni sostenibili e dalla necessità di ridurre l'impatto ambientale. Nel comparto del calcestruzzo, tra i più energivori, CIFA sta guidando la transizione green con innovazioni come il Magnum elettrico MK28E, che combina sostenibilità ed efficienza. L'azienda conferma il suo impegno a essere protagonista del cambiamento con scelte quotidiane per prodotti e ambiente".

13



THIS IS THE WORLD'S FIRST ELECTRIC MIXER PUMP EQUIPPED WITH BEE (BATTERY ELECTRIC EQUIPMENT).

Parliamo della prima betonpompa elettrica al mondo dotata di tecnologia BEE (Battery Electric Equipment).





In the Final with the Magnum!

In Finale con il Magnum!



Customers that won the contest with the driver Paolo Biglieri |
I clienti vincitori del concorso con il driver Paolo Biglieri.

EN CIFA celebrated the 50th anniversary of the iconic Magnum (1974-2024) in style. During the GIC fair in April we launched an exclusive competition for our Italian customers, giving away a unique experience: participation in the World Final of the Super Trofeo Lamborghini in Jerez, Spain, last November.

The response to the competition was enthusiastic. The winners were two long-time customers, Giuseppe Intermite of InterCar (Turin) and Roberto Passafaro of Chisari Gaetano Impresa Costruzioni (Crotone). They, together with the CIFA staff, experienced an unforgettable weekend full of speed and adrenaline.

Guests of the Bonaldi Motorsport team, of which CIFA is a sponsor, were able to witness all the emotions of the world of Lamborghini racing up close, in an event that combined entertainment, passion and innovation. This special moment represented for CIFA not only a way to celebrate an important historical milestone, but also to strengthen the

bond with its customers, sharing with them extraordinary experiences Thanks to everyone who participated and made this memorable event possible. Forward, together, towards new challenges and successes!

IT CIFA ha festeggiato il cinquantesimo anniversario dell'iconico Magnum (1974-2024) in grande stile. Durante la fiera GIC ad aprile abbiamo lanciato un concorso esclusivo per i nostri clienti italiani, mettendo in palio un'esperienza unica: la partecipazione alla finale mondiale del Super Trofeo Lamborghini a Jerez, in Spagna, lo scorso novembre.

La risposta al concorso è stata entusiasta. A conquistare il premio sono stati due clienti di lunga data, Giuseppe Intermite di InterCar (Torino) e Roberto Passafaro della Chisari Gaetano Impresa Costruzioni (Crotone). I due vincitori, insieme allo staff CIFA, hanno vissuto un weekend indimenticabile all'insegna della velocità e dell'adrenalina.

Ospiti della squadra Bonaldi Motorsport, di cui CIFA è sponsor, hanno potuto assistere da vicino a tutte le emozioni del mondo delle corse Lamborghini, in un evento che ha saputo combinare spettacolo, passione e innovazione. Questo speciale momento ha rappresentato per CIFA non solo un modo per festeggiare un importante traguardo storico, ma anche per rafforzare il legame con i propri clienti, condividendo con loro esperienze straordinarie. Grazie a tutti coloro che hanno partecipato e reso possibile questo evento memorabile. Avanti, insieme, verso nuove sfide e successi!



World Finals Trofeo Lamborghini, Jerez.

Delegation from Hunan Province visiting CIFA: dialogue on sustainability and innovation

Delegazione della Provincia dell'Hunan in visita a CIFA: dialogo su sostenibilità e innovazione

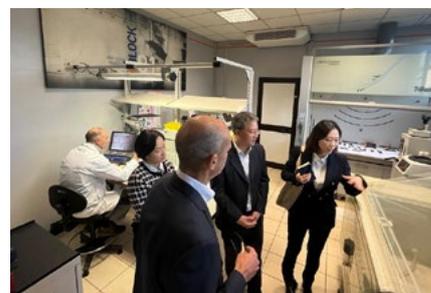
EN The CIFA headquarters in Senago (MI) hosted in November a political delegation from the Chinese province of Hunan, consolidating the international dialogue and commitment towards a closer collaboration. During the meeting, the sustainability projects and history of CIFA were presented; the delegates then visited the Company Museum, the Factory and the TEC (Testing European Center), places that allowed them to closely observe the production processes and the most recent research projects.

The visit ended with an exchange of gifts, a symbol of friendship and the desire to strengthen relations between CIFA and the representatives of the Chinese province. The visit was part of a wider agenda, which also included a meeting in November followed by a working lunch with Dr. Zhan Chunxin, Chairman and CEO of Zoomlion, and the Company's Top Management. The meeting allowed the sharing of CIFA results as well as medium-term strategies with the definition of guidelines for next year.

IT La sede di CIFA a Senago (MI) ha ospitato a novembre una delegazione politica dalla provincia cinese dello Hunan, consolidando il dialogo internazionale e l'impegno verso una collaborazione sempre più stretta. Durante l'incontro, sono stati presentati i progetti di sostenibilità e la storia di CIFA; i delegati hanno poi visitato il museo aziendale, la fabbrica e il TEC (Testing European Center), luoghi che hanno permesso loro di osservare da vicino i processi produttivi e i progetti di ricerca più recenti.

La visita si è conclusa con uno scambio di doni, simbolo dell'amicizia e della volontà di rafforzare i rapporti tra CIFA e i rappresentanti della provincia cinese. La visita si è inserita in una più ampia agenda di incontri, che ha visto nel mese di novembre anche un meeting seguito da una colazione di lavoro con il Dr. Zhan Chunxin, Chairman e CEO di Zoomlion, accompagnato da rappresentanti del Top Management della casa madre. L'incontro ha permesso la condivisione dei risultati aziendali nonché le strategie di medio termine con la definizione delle linee guida per il prossimo anno.

The delegation visiting the TEC area |
La delegazione in visita all'area TEC.



The delegation visiting the Museum |
La delegazione in visita al Museo.



The entire delegation |
La delegazione al completo.

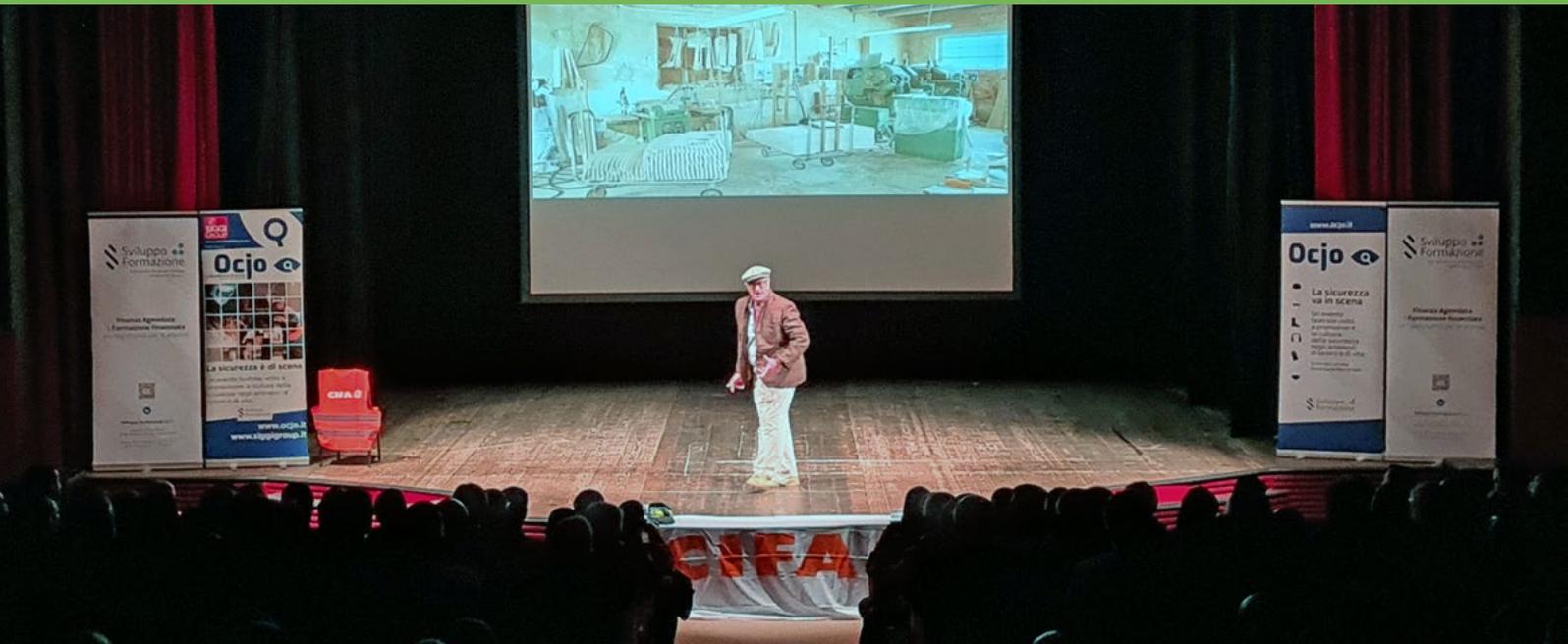
14

15



Ocjo: a project that leaves its mark

*Ocjo alla Sicurezza:
un progetto che lascia il segno*



EN Don't call it a "training course": *Ocjo* is an exciting and innovative experience, that **roots the culture of prevention with the use of theatrical technique**, activating deep reflections and raising spectators' awareness of the importance of health and safety at work.

Through scenes, monologues and stories, the employees of CIFA, VALME, ZOOMLION ITALIA and ZOOMLION CAPITAL experienced strong emotions that activated concrete awareness of **the role of each of us as protagonists of change**, internalizing the culture of safety as a personal and professional value.

The event that took place in October and November was built around testimonies and experiences that left their mark. At the beginning, a brief introduction by **Marco Franzoni**, CEO of the Company

that created Ocjo, Sviluppo Formazione. Then **Flavio Frigè**, victim of a serious accident at work, offered his touching history. He told us his journey of resilience and his mission to raise awareness. His story transformed risk into tangible reality, drawing attention to the need to respect the rules to prevent tragedies.

Then, the intervention of an expert trainer amplified awareness with an incisive monologue; main characters of the three editions were **Renato Poli** in Rogolo and Senago and **Bruzio Bisignano** in Castiglione delle Stiviere. Through dramatic numbers and stories of broken lives, it shook consciences and invited us to reflect on the value of prevention as a choice of life and collective responsibility.

Trigeminus, a comic duo who brought an incisive reflection to the stage, then completed the experience. Their ironic

sketches showed how safety can and should be an integral part of everyday working life, demonstrating that we can talk about serious topics without losing a smile.

All the employees participated with enthusiasm, as could be seen from the responses to the satisfaction questionnaire sent after the event. In a landscape where safety is too often relegated to a formality, Ocjo has put the person, their emotions and their **ability to be the driver of change at the centre**.

We thank the "Zero accidents Mindset" working group (of the "People Empowerment" sustainability pillar coordinated by Raffaella Nofroni) coordinated by Marco Banfi for organizing the initiative: Massimo Berlinghieri, Marco Florida, Matteo Grassi, Simone Montersino, Luciano Zambelli.

IT Non chiamatelo “corso di formazione”: Ocjo è un’esperienza emozionante e innovativa, in grado di **radicare la cultura della prevenzione con l’uso della tecnica teatrale**, innescando riflessioni profonde e sensibilizzando gli spettatori sull’importanza della salute e della sicurezza sul lavoro.

Attraverso scene, monologhi e storie, i dipendenti di CIFA, VALME, ZOOMLION ITALIA e ZOOMLION CAPITAL hanno vissuto emozioni forti che hanno attivato la consapevolezza concreta del **ruolo di ognuno come protagonista del cambiamento**, interiorizzando la cultura della sicurezza come valore personale e professionale.

L’evento tenutosi nei mesi di ottobre e novembre si è costruito intorno a testimonianze ed esperienze che hanno lasciato il segno. In apertura una breve introduzione tenuta da **Marco Franzoni**, Amministratore Delegato della realtà creatrice di Ocjo, Sviluppo Formazione. Successivamente **Flavio Frigè**, vittima di un grave incidente sul lavoro, ha offerto una testimonianza toccante. Con parole che sono arrivate al cuore, ha raccontato il suo percorso di resilienza e la sua missione di sensibilizzazione. La sua storia ha trasformato il rischio in



I performer di Ocjo

realtà tangibile, richiamando l’attenzione sulla necessità di rispettare le norme per prevenire tragedie. A seguire l’intervento di un esperto formatore ha poi amplificato questa consapevolezza con un monologo incisivo; protagonisti delle tre edizioni sono stati **Renato Poli** a Rogolo (SO) e Senago (MI) e **Bruzio Bisignano** a Castiglione delle Stiviere (MN). Attraverso numeri drammatici e storie di vite spezzate, ha scosso le coscienze e invitato a riflettere sul valore della prevenzione come scelta di vita e di responsabilità collettiva.

A completare l’esperienza ci hanno poi pensato i **Trigeminus**, duo comico che ha portato sul palco una riflessione leggera ma incisiva. Con ironia e sagacia, i loro sketch hanno mostrato come la sicurezza possa e debba essere parte integrante della quotidianità lavorativa, dimostrando



che si può parlare di temi seri senza perdere il sorriso.

La totalità dei dipendenti ha partecipato con entusiasmo, come si è potuto evincere dalle risposte al questionario di gradimento dell’iniziativa inviato dopo l’evento. In un panorama in cui la sicurezza è troppo spesso relegata a formalità, Ocjo ha messo al centro la persona, la sua emotività e la sua **capacità di essere il motore del cambiamento**.

Si ringrazia per l’organizzazione dell’iniziativa il gruppo di lavoro “Zero infortuni Mindset” (del pillar di sostenibilità “People Empowerment” coordinato da Raffaella Nofroni) coordinato da Marco Banfi: Massimo Berlinghieri, Marco Floridia, Matteo Grassi, Simone Montersino, Luciano Zambelli.

16

17



Raffella Nofroni, HR & General Services Director and Nicola Pirri, R&D and Operations Director, introduce the performance to the public. | Raffella Nofroni, HR & General Services Director, e Nicola Pirri, R&D and Operations Director, introducono al pubblico la rappresentazione.



CIFA at Politecnico di Milano: Innovation and the Challenges of Advanced Design

*CIFA al Politecnico di Milano
innovazione e sfide di una
progettazione avanzata*

EN Paolo Maini, R&D Manager at CIFA, held in November a seminar at Politecnico di Milano as part of the Advanced Machine Design course, sharing the Company's expertise in advanced design for truck-mounted pumps.

During the session, Paolo discussed the **technological challenges and innovative solutions implemented by CIFA in the advanced design of concrete pumps**. He focused on topics related to mechanical design and electronic systems, both crucial for ensuring performance, efficiency, and safety on construction sites.

Key topics included the **advanced materials** used for main structures, such as high-strength steel and carbon fiber, and the advanced system known as **ABC (Automatic Boom Control)**, designed to reduce boom oscillations during site operations.

In addition to this seminar, CIFA also hosted a group of students from the *Hybrid and Electric Vehicles* course at Politecnico di Milano at its Academy and TEC facilities. This session provided an in-depth look at **electric technologies**



applied to CIFA products. Paolo took the opportunity to present CIFA's experience with these technologies, detailing the **technical and functional features** of various products in the **Energys electric range**. These initiatives contribute to training

a new generation of professionals and are part of a **20-year collaboration between CIFA and Politecnico di Milano**. Through its expertise, CIFA provides students with concrete experiences and real-world applications of technology in the concrete machinery sector.



IT Paolo Maini – R&D Manager in CIFA – ha tenuto a novembre un seminario presso il Politecnico di Milano all'interno del corso Advanced Machine Design, condividendo l'esperienza della nostra azienda nel design avanzato delle pompe autocarrate.

Durante l'incontro, Paolo ha illustrato le **sfide tecnologiche e le soluzioni innovative adottate da CIFA nel design avanzato delle pompe per calcestruzzo**, concentrandosi in particolare su tematiche legate alla progettazione meccanica e ai sistemi elettronici, essenziali per assicurare prestazione, efficienza e sicurezza in cantiere.

Argomenti principali sono stati quindi i **materiali avanzati** utilizzati per le strutture principali (acciai ad alta resistenza e fibra di carbonio), e il sistema avanzato denominato **ABC (Automatic Boom Control)** incaricato della riduzione delle oscillazioni dei bracci di distribuzione durante le operazioni in cantiere.

In aggiunta a questa prima occasione, CIFA ha ospitato presso i locali di **Academy e TEC** anche una classe di studenti frequentanti il corso di Hybrid and Electric Vehicles del Politecnico di Milano per un approfondimento focalizzato sulle **tecnologie elettriche** applicate ai prodotti CIFA.

Paolo ha colto l'occasione per presentare l'esperienza di CIFA nell'utilizzo di tali tecnologie descrivendo le **caratteristiche tecniche e funzionali** dei vari prodotti della **gamma elettrica Energya**.

Questi incontri contribuiscono alla formazione di una nuova generazione di professionisti, e si inseriscono in una **collaborazione ventennale tra CIFA e il Politecnico di Milano**.

L'esperienza di CIFA consente di mostrare in aula esperienze concrete e applicazioni reali dell'applicazione delle tecnologie nel settore delle macchine per calcestruzzo.

18

19





Purchasing Office: where strategy and vision come together

*Ufficio Acquisti: dove strategia
e visione si uniscono*



MARCO POZZANI
Purchase Manager

EN "I work with a group of people with diverse backgrounds, who make up a 'technical' purchasing department: each member is a specialist, fully aware of what they are purchasing and the technical implications of the materials. This approach allows us to work towards shared goals, where everyone knows what they need to achieve and is committed to reaching the result."

These words from Marco Pozzani, Purchase Manager at CIFA since the end of 2014, capture the essence and operational philosophy of the purchasing department, a function that plays a crucial role in the competitiveness and economic sustainability of the organization within a manufacturing company. In a production context the Purchasing Department's role is critical. The team primarily handles direct materials, which are essential for production: everything needed to build the machines goes through here. This work is split between the headquarters in Senago and Castiglione, with the latter maintaining a degree of operational autonomy for specific local purchases, while still being aligned with the central strategy. In an increasingly volatile market, the ups and downs that once took years to manifest now occur in

a few moments. This speed demands an agile and proactive decision-making approach, with a 360° view of the company and market context. Risk analysis and active listening are indispensable tools for navigating such a complex environment. Ultimately, the Purchasing Department is no longer just a cost center, but a true strategic engine of the company, capable of combining analysis, quality, reliability, and agility to ensure long-term sustainability and success.

IT "Collaboro con un gruppo di persone dalle esperienze eterogenee, che compongono un ufficio acquisti che definisco 'tecnico': ogni membro è uno specialista, consapevole di ciò che acquista e delle implicazioni tecniche dei materiali. Questo approccio consente di lavorare per obiettivi condivisi, dove ognuno sa dove deve arrivare e si impegna a raggiungere il risultato".

Queste parole di Marco Pozzani, Purchase Manager di CIFA da fine 2014, sintetizzano l'essenza e la filosofia operativa dell'Ufficio Acquisti, un dipartimento che, in un'azienda manifatturiera, gioca un ruolo determinante nella competitività e

sostenibilità economica dell'organizzazione. In un contesto produttivo come quello di CIFA, il peso dell'ufficio acquisti è cruciale. Il team si occupa infatti principalmente di materiali diretti, ovvero quelli essenziali per la produzione: tutto ciò che serve per costruire le macchine passa da qui. Questo impegno è articolato sull'headquartered di Senago (MI) e Castiglione (MN), con quest'ultima che mantiene una certa autonomia operativa per acquisti locali specifici, pur rimanendo coordinata con la strategia centrale. In un mercato sempre più volatile, gli alti e bassi che una volta richiedevano anni per manifestarsi oggi si presentano in tempi fulminei. Questa rapidità richiede un approccio decisionale agile e proattivo, con una visione a 360° della realtà aziendale e del contesto di mercato. Analisi del rischio e ascolto attivo sono strumenti imprescindibili per navigare in un contesto così complesso. In definitiva, l'Ufficio Acquisti non è più un semplice centro di spesa, ma un vero e proprio motore strategico dell'azienda, capace di coniugare analisi, qualità, affidabilità e agilità per garantire la sostenibilità e il successo nel lungo termine."





ANGELO ANGELILLO
Buyer

EN Angelo has been working in CIFA for 23 years, dealing with strategic roles in the Purchasing office, first in the Tunneling sector (2001-2012) then following the procurement of Castings and Mechanical Processing and lastly, since 2018, the management of the Carpentry made in CIFA design and specification. He has gained in-depth technical and negotiation skills, with a focus on production processes and procurement. Manages the selection and monitoring of suppliers, evaluating their reliability, compliance with standards and punctuality. Monitors commodity prices and conducts trades. He collaborates with the Technical Office to resolve problems on purchased components and with the Quality Office to ensure compliance with company standards, analyzing KPIs and providing feedback. Furthermore, he coordinates with the Production department to ensure an effective and continuous flow of supplies. He enjoys the dynamism and challenges of his job, from solving technical problems to building trusted relationships with suppliers and colleagues.

IT Angelo, lavora in CIFA da 23 anni, occupandosi di ruoli strategici nell'ufficio Acquisti, dapprima nel settore Tunneling (2001-2012) poi seguendo l'approvvigionamento delle Fusioni e Lavorazioni Meccaniche e per ultimo, dal 2018, della gestione delle Carpenterie realizzate con l'Ufficio Tecnico per risolvere problematiche sui componenti acquistati e con l'Ufficio Qualità per garantire il rispetto degli standard aziendali, analizzando KPI e fornendo feedback. Inoltre, coordina con il reparto Produzione per assicurare un flusso di approvvigionamenti efficace e continuo. Apprezza il dinamismo e le sfide del suo lavoro, dalla risoluzione di problemi tecnici alla costruzione di relazioni di fiducia con fornitori e colleghi.



ROBERTO CASINI
Buyer

EN Roberto has been working at CIFA for four years, starting with plant purchases, dealing with complex projects such as PAMA machine tools, the OMMCA calendar and POLIN painting booths. These experiences have allowed him to consolidate his knowledge of the technical specifications of sophisticated systems. He currently manages the purchases of different product categories, such as electronic components, sensors, barrels, cylinders and headlights, collaborating with the Systems Office to align the technical specifications and with the Styling Center to ensure that the components also respect the aesthetics of the product. He frequently interfaces with the Materials Planning office in Senago and the Production Office in Castiglione to respect production rhythms and with the Quality Office to balance cost and performance. He carries out his work with passion because it combines technical, managerial and relational skills, stimulating him to find innovative solutions and synergies with suppliers and colleagues.

IT Roberto lavora in CIFA da quattro anni, iniziando con gli acquisti di impiantistica, occupandosi di progetti complessi come le macchine utensili PAMA, la calandra OMMCA e le cabine di verniciatura POLIN. Queste esperienze gli hanno permesso di consolidare la conoscenza delle specifiche tecniche di impianti sofisticati. Attualmente gestisce gli acquisti di diverse categorie di prodotti, come componenti elettronici, sensoristica, canne, cilindri e fari, collaborando con l'Ufficio Sistemi per allineare le specifiche tecniche e con lo Styling Centre per garantire che i componenti rispettino anche l'estetica del prodotto. Si interfaccia frequentemente con l'ufficio programmazione dei materiali di Senago e la Produzione di Castiglione per rispettare i ritmi produttivi e con l'Ufficio Qualità per bilanciare costo e performance. Svolge con passione il suo lavoro perché combina competenze tecniche, gestionali e relazionali, stimolandolo a trovare soluzioni innovative e sinergie con fornitori e colleghi.



DAVIDE CONTIERO
Buyer

EN Davide has been working at CIFA for two years, dealing with negotiations and management of commercial operations relating to structural carpentry and external work contracts. He supervises external activities to ensure they meet required standards, monitoring supplies and processes in line with technical and regulatory specifications. He keeps suppliers updated on ECNs (Engineering Change Notices) coming from the R&D Office, collaborating with various teams to ensure an efficient workflow. He is dedicated to improving the management of carpentry-related factories, analyzing problems and intervening when suppliers do not meet standards. He screens codes, requests new quotes and identifies suppliers capable of carrying out specific processes. His daily tasks require precision, attention to detail and problem-solving skills. The biggest challenge is coordination between teams and suppliers, it is possible to manage the various issues by maintaining clear communication. One of the most important and strategic factors is the choice of suppliers, which is decisive for the success of operations.

IT Davide lavora in CIFA da due anni, occupandosi di negoziazioni e gestione delle operazioni commerciali relative alle carpenterie strutturali e al conto lavoro esterno. Supervisiona le attività esterne per garantire che rispettino standard richiesti, monitorando forniture e processi in linea con specifiche tecniche e normative. Mantiene aggiornati i fornitori sugli ECN (Engineering Change Notices) provenienti dall'Ufficio Tecnico, collaborando con vari team per assicurare un flusso di lavoro efficiente. Si dedica al miglioramento della gestione delle fabbriche legate alla carpenteria, analizzando problemi e intervenendo se i fornitori non sono allineati agli standard. Vaglia codici, richiede nuove quotazioni e identifica fornitori capaci di eseguire lavorazioni specifiche. Il lavoro richiede precisione, attenzione ai dettagli e capacità di problem solving. La sfida maggiore è il coordinamento tra team e fornitori, mantenendo una comunicazione chiara si riescono a gestire le varie problematiche. Uno dei fattori più importanti e strategici è la scelta dei fornitori che risulta determinate per il successo delle operazioni.



FULVIO GIACOMELLI
Buyer



MARCO MELLONI
Buyer



DEBORA CORTI
Buyer

EN With 27 years of experience at CIFA, Debora has always worked in the purchasing department, adapting to the evolution of the company's product categories. She currently manages orders for different areas, including plastics, adhesives, machine plates, screws, catalog items and hydraulic ducts. She deals with the entire purchasing process, from sending requests for offers to negotiations, focusing on building solid relationships with suppliers. She collaborates closely with the Spare Parts and Accounting office to ensure the fluidity of all processes. She loves to have direct contact with suppliers, which "makes everyday work dynamic and stimulating".

IT Con 27 anni di esperienza in CIFA, Debora ha sempre lavorato nel reparto acquisti, adattandosi all'evoluzione delle categorie merceologiche aziendali. Attualmente gestisce ordini per diverse aree, tra cui plastiche, adesivi, targhette macchine, viteria, articoli a catalogo e condotte oleodinamiche. Si occupa dell'intero processo d'acquisto, dall'invio delle richieste d'offerta alla negoziazione, focalizzandosi sulla costruzione di rapporti solidi con i fornitori. Collabora strettamente con l'ufficio pianificazione materiali, ricambi e amministrazione per assicurare la fluidità di tutti i processi. Di ciò che fa ama il contatto diretto con i fornitori, che "rende il lavoro di ogni giorno dinamico e stimolante".

EN Fulvio has been working at CIFA since 2008. During his 16 years in the Company, he held various roles, starting with general services management. Over time, his duties focused more on purchasing and logistics management, with particular attention to imports from China and collaboration with international suppliers. His experience has expanded thanks to his knowledge of languages and his work with Chinese colleagues, with whom he created an excellent team spirit. Today his role includes managing production logistics, coordinating with shippers and handling customs procedures. He also deals with reporting for the Hunan team, truck purchases (operating transversally between Sales and R&D departments), certifications and compliance for sales abroad. His role is managerial in nature, dynamic and full of challenges, involving various operational and strategic areas.

IT Fulvio lavora in CIFA dal 2008. Durante i 16 anni in azienda ha ricoperto diversi ruoli, iniziando con la gestione dei servizi generali. Con il tempo, le sue mansioni si sono concentrate più sulla gestione acquisti e logistica, con particolare attenzione all'importazione dalla Cina e alla collaborazione con i fornitori internazionali. La sua esperienza si è ampliata grazie alla conoscenza delle lingue e al lavoro con colleghi cinesi, con cui si è creato un ottimo spirito di squadra. Oggi il suo ruolo include la gestione della logistica per la produzione, coordinandosi con gli spedizionieri e affrontando le procedure doganali. Si occupa inoltre di reportistica per il team di Hunan, di acquisti truck (operando trasversalmente fra dipartimenti Sales e R&D), di certificazioni e compliance per le vendite all'estero. Il suo ruolo è di natura gestionale, dinamico e ricco di sfide, coinvolgendo diverse aree operative e strategiche.

EN Marco has been working at CIFA since 1995: initially he dealt with reminders and planning, but over time he specialized in purchasing. Today he manages the purchase of the main components used on our machinery from the hydraulic/electrical/electronic part and all the mechanical components, always collaborating closely with the Technical Office for new projects, the Quality and Production team for qualitative and logistical improvements. The everyday challenge is to build strong relationships with the right suppliers, carefully identifying partners who meet the high standards required by CIFA. Marco also contributes to the continuous improvement of the products by actively participating in technical meetings. His days at CIFA are dynamic, characterized by reminders, resolution of delays and coordination of deliveries, with frequent meetings and visits to evaluate new suppliers and products. His role is strategic, and requires constant communication, relationship management and attention to quality and innovation.

IT Marco lavora in CIFA dal 1995: inizialmente si occupava di solleciti e programmazione, ma con il tempo si è specializzato negli acquisti. Oggi gestisce l'acquisto dei principali componenti utilizzati sui nostri macchinari dalla parte oleodinamica/elettrica/elettronica e tutti i componenti di lavorazioni meccaniche | componentistica, collaborando sempre in stretta collaborazione con l'Ufficio Tecnico per i nuovi progetti, il team Qualità e la Produzione per i miglioramenti qualitativi e logistici. La sfida principale di ogni giorno è mettere le basi per consolidare i rapporti con i giusti fornitori, individuando attentamente partner che soddisfino gli alti standard richiesti da CIFA. Marco contribuisce inoltre al miglioramento continuo dei prodotti partecipando attivamente a riunioni tecniche. La sua giornata in CIFA è dinamica, caratterizzata da solleciti, risoluzione di ritardi e coordinamento delle consegne, con frequenti incontri e visite per valutare nuovi fornitori e prodotti. In sintesi, il suo ruolo è strategico, e richiede comunicazione costante, gestione delle relazioni e attenzione alla qualità e all'innovazione.



WELCOME TO CIFA! Benvenuti da CIFA!



FABIO CAZZANIGA
TECHNICAL DESIGNER

EN Fabio comes from the Brianza area and has recently graduated in Aerospace Engineering from Politecnico di Milano. He began in June his first work experience in CIFA, where he deals with structural calculations, an activity that fascinates him for its practical value: verifying that machines can withstand the loads for which they are designed. Even though the sector is not strictly linked to aerospace, he appreciates the concrete application of his work and the technical side which allows him to deepen his skills. In his free time he loves to read and, during the summer, ride his bike to enjoy nature.

IT *Fabio viene dall'Alta Brianza ed è neolaureato in Ingegneria Aerospaziale al Politecnico di Milano. La sua prima esperienza lavorativa lo vede in CIFA, dove è entrato a giugno. Qui si dedica ai calcoli strutturali, un'attività che lo appassiona per il suo valore pratico: verificare che le macchine siano in grado di reggere i carichi per cui sono progettate. Anche se il settore non è aerospaziale, apprezza l'applicazione concreta del suo lavoro e il lato tecnico che gli permette di approfondire le sue competenze. Nel tempo libero ama leggere e, durante l'estate, andare in bici per godersi la natura.*



GABRIELE MARINO
PRODUCTION PLANNING

EN Originally from Garbagnate Milanese (Milan), Gabriele is a Mechanical Engineer graduated from the Politecnico di Milano with expertise in production planning. In his past work experiences he has held both operational and management roles, always remaining within the Production Planning sector.

Having joined CIFA in April, he deals with the planning of pumping units and pre-assembly. He loves the process optimization orientation of his work and the need for a problem-solving oriented approach, where he can show his most proactive side! In his free time he loves running, a hobby that allows him to recharge his energy.

IT *Originario di Garbagnate Milanese (MI), Gabriele è Ingegnere Meccanico laureato al Politecnico di Milano con una solida esperienza nella pianificazione della produzione. Nelle sue passate esperienze ha ricoperto ruoli sia operativi che gestionali, sempre restando nell'ambito del Production Planning. Entrato in CIFA ad aprile, si occupa della pianificazione dei gruppi pompanti e dei pre-montaggi. Del suo lavoro ama l'orientamento all'ottimizzazione dei processi e la necessità di un approccio orientato problem-solving, dove può mostrare la sua parte più proattiva! Nel tempo libero ama correre, un hobby che gli permette di ricaricare le energie.*



LUCA CAROZZO
PRODUCTION SERVICE

EN Luca began his career as Maintenance Manager, a role he held for six years in a Company near Milan. In that period he completed his studies in Industrial Engineering, and since June he has been at CIFA as Production Planner for the carpentry department.

His job consists of managing work accounts with suppliers, organizing orders according to priorities and updating reports to ensure clear and effective communication between all departments. In his free time he dedicates himself to football, his great passion!

IT *Luca ha iniziato la sua carriera come responsabile della manutenzione, ruolo che ha svolto per sei anni in un'azienda di Lainate (MI). In quel periodo ha completato gli studi in Ingegneria Industriale, e da giugno è in CIFA come Production Planner per il reparto carpenteria. Il suo lavoro consiste nella gestione dei conti lavorazione con i fornitori, nell'organizzazione delle commesse secondo le priorità e nell'aggiornamento dei resoconti per garantire una comunicazione chiara ed efficace tra tutti i reparti. Nel tempo libero si dedica al calcio, la sua grande passione!*

22

23

A very very snowy truck mixer pump, 2010s |
Una betonpompa molto invernale, anni 2010



50 years of Magnum 50 anni di Magnum



WE BUILD YOUR WORLD SINCE 1928

www.cifa.com

